



Siete una PMI ?

Se la vostra Azienda sta vivendo con difficoltà la situazione economica del momento

Se desiderate migliorare il vostro Business

Se credete che non sia più valido il detto "Piccolo è Bello"

Se il vostro "vicino" non vi fa più paura e potrebbe diventare vostro Partner

Allora siete invitati a partecipare a

COSTRUIAMO OPPORTUNITÀ 2012 **(Building Businessmates)**

Quando: **Sabato 25 Febbraio 2012**

Dove: **Autodromo Enzo e Dino Ferrari di Imola (BO)**

A che ora: **dalle 9,00 alle 19,00**

Le PMI delle provincie di Bologna, Ferrara, Ravenna, Forlì-Cesena e Rimini si incontreranno per ricercare nuove forme di collaborazione (partnership) per un nuovo modello industriale.

IL VALORE DI UN INCONTRO

Noi desideriamo unire l'esperienza professionale di ciascun imprenditore a quella di altri imprenditori per superare questi momenti di grande cambiamento.

COSTRUIAMO OPPORTUNITÀ è un'occasione unica per l'imprenditore per cercare nuovi partner, quelli più adatti e creare opportunità con loro: occorre guardare insieme a nuovi mercati, collaborare insieme, fare vera innovazione, internazionalizzare la propria azienda, cercare partnership societarie, ecc..

IN QUALI AREE AZIENDALI COSTRUIRE LE OPPORTUNITÀ? Come esempio non esaustivo indichiamo alcuni settori aziendali, ma altri se ne possono aggiungere:

- | | |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> Partnership area Acquisti | <input type="checkbox"/> Partnership area commerciale |
| <input type="checkbox"/> Partnership area R & D | <input type="checkbox"/> Partnership area produzione |
| <input type="checkbox"/> Partnership per Licenze e Tecnologie | <input type="checkbox"/> Partnership per Programmi di Ricerca in comune |
| <input type="checkbox"/> Partnership societaria | <input type="checkbox"/> Partnership per la costituzione di rete |
| <input type="checkbox"/> Internazionalizzazione | <input type="checkbox"/> Partnership per l'informatica |
| <input type="checkbox"/> Partnership per Progetti Innovativi | <input type="checkbox"/> Partnership per Nuove Idee |
| <input type="checkbox"/> Contratto per la Sub-fornitura di | <input type="checkbox"/> Prodotti <input type="checkbox"/> Servizi <input type="checkbox"/> Qualità <input type="checkbox"/> Abilità |
| <input type="checkbox"/> Altro (da specificare): _____ | |

COSTRUIAMO OPPORTUNITÀ si basa su incontri di tipo B2B (Business-to-business) fra i partecipanti. Le aziende che aderiscono all'evento descrivono la propria attività, le esigenze di mercato, i prodotti, i servizi e i vantaggi delle proprie offerte, le proprie esigenze ed aspirazioni ad altre imprese senza alcun intermediario. Ogni impresa mette in rete la propria capacità di offerta e individua direttamente gli incontri più interessanti.

B2B - BUSINESS-TO-BUSINESS, come funziona

B2B (Business-to-business) è un'espressione utilizzata per descrivere le transazioni commerciali, ma che può anche riferirsi a tutte quelle effettuate in una catena di valore industriale, oppure coglie le relazioni che l'impresa detiene con altre imprese, collocate in punti diversi della filiera produttiva o distributiva.

Attorno ad un tavolo, in un incontro di 25 minuti i due imprenditori discutono tra loro presentando le loro Aziende, le loro iniziative, i loro progetti, i loro dubbi, le loro aspirazioni, le loro proposte, i loro sogni nel cassetto e cercano di capire le opportunità.

COSTRUIAMO OPPORTUNITÀ 2012 - 25 Febbraio 2012
La quota di partecipazione 300,00 € comprende

- Ingresso per due persone
- Disponibilità di un tavolo con quattro sedie per gli incontri B2B
- Inserimento nel Catalogo Ufficiale on line
- Inserimento nel Catalogo Ufficiale che sarà distribuito durante la manifestazione
- Agenda con appuntamenti fissati dalla stessa azienda, per un intenso programma di lavoro
- Possibilità di connettersi a internet con wi-fi (area stampa)
- Disponibile "Area Riservata" per ulteriori incontri tra imprenditori (tavoli non prenotabili)
- Opportunità di incontri tra aziende di numerosi settori merceologici
- Tre sessioni di workshop altamente qualificate nella sala "Briefing":
 - una sessione sarà tenuta **dall'Ing. Pietro Cassani, DG della SACMI di Imola,**
 - un'altra sessione dal **Dott. Alberto Vacchi Presidente di IMA Spa di Ozzano,**
 - per la terza sessione stiamo aspettando ancora la conferma da un altro imprenditore.
- "Consultancy Corners" gratuiti. Corner di consulenza specialistica con la presenza di liberi professionisti qualificati (ad es. legali e fiscali, per la realizzazioni di progetti di aggregazioni o reti d'impresa che possono nascere dagli incontri, certificazione, internazionalizzazione delle imprese, ecc.)
- Colazione a buffet per le due persone iscritte (nel caso di più persone 50,00 € cadauna)

Per aspetti e condizioni contrattuali si rimanda alla scheda di adesione ed al regolamento generale di partecipazione

Gli Imprenditori che intendono partecipare all'evento B2B devono inviare la loro adesione tramite il sito web www.costruiamopportunita.eu descrivendo la propria attività, i prodotti, i servizi, le proprie offerte, le proprie esigenze e le proprie aspirazioni e chi vogliono incontrare. Dall'incrocio dei dati forniti da tutti gli iscritti si ottiene un'agenda di appuntamenti personalizzata da parte di ogni azienda partecipante.

L'Associazione Costruiamo Opportunità è a vostra disposizione per qualsiasi ulteriore informazione.

LA DIREZIONE

Ing. Pier Giacomo Rinaldi Ceroni

Imola 10 gennaio 2012

N.B. termine ultimo per iscriversi 10 febbraio 2012

Ringraziamo per il Patrocinio della manifestazione:



Città di Imola



TAVOLO DI COORDINAMENTO
DELLE ORGANIZZAZIONI IMPRENDITORIALI
DEL TERRITORIO IMOLESE



CAMERA DI COMMERCIO
INDUSTRIA ARTIGIANATO E
AGRICOLTURA DI BOLOGNA

Camera dell'Economia



Camera di Commercio
Ravenna

Ringraziamo per il Contributo alla manifestazione:



Italia



Camera di Commercio
Ravenna